



# ÉTUDE DE CAS : STOREROOM LOGIX

## ET LA SOLUTION BRADY DE GESTION DES STOCKS PAR LE FOURNISSEUR

Storeroom Logix est une entreprise spécialisée dans les solutions de gestion automatique des stocks, qui permet aux distributeurs de suivre les niveaux de stock plus facilement, grâce à une solution logicielle basée sur le cloud nommée PHIL. Cette application mobile leur fait gagner du temps et de l'argent, en s'intégrant facilement avec une technologie d'impression avancée, telle que l'étiqueteuse M211 de Brady. Andrea Mainiero, directrice des technologies de l'information chez Storeroom Logix atteste : « L'intégration Brady permet aux distributeurs d'être plus efficaces et plus rentables, en les faisant passer de la saisie manuelle à PHIL. »



**« Aucun effort  
d'intégration n'est  
nécessaire, la solution  
est prête à l'emploi. »**

Andrea Mainiero, directrice des technologies de l'information chez Storeroom Logix

### LE DÉFI

Le maintien de niveaux de stock adéquats est toujours un défi, et même encore plus avec les problèmes de main-d'œuvre récents. Mais les contrats de gestion des stocks par le fournisseur (VMI) conclus entre un fournisseur et un distributeur ont essayé de faciliter les choses. Il s'agit d'un accord dans lequel le distributeur gère des niveaux de stock prédéterminés. En gros, le fournisseur réapprovisionne constamment les stocks du distributeur. Mais comment les fournisseurs savent à quel moment les stocks s'épuisent ? Storeroom Logix devait trouver un moyen de communiquer automatiquement les niveaux de stock.

### L'HISTOIRE

Storeroom Logix a développé une solution logicielle afin de mieux relier la chaîne de fournisseurs aux distributeurs. Mais l'entreprise devait connecter les stocks au logiciel avec une solution d'impression, l'étiqueteuse M211 de Brady. Andrea Mainiero déclare : « Lorsque nous avons rencontré l'équipe Brady, nous étions ravis de découvrir leurs technologies. » L'intégration du logiciel et de l'étiqueteuse a été facile grâce au kit de développement logiciel (SDK) de Brady, qui leur permettait de communiquer et de fonctionner ensemble. Storeroom Logix a vite réalisé que la création d'étiquettes à la demande avec le logiciel SRX améliorerait considérablement les processus.

## LA SOLUTION

Grâce à la plateforme PHIL, les distributeurs peuvent mettre à jour les informations des stocks en temps réel car elles sont reliées à leur système ERP. Par exemple, récemment, un distributeur disposant d'un système de gestion des stocks par le fournisseur (VMI) a utilisé l'application mobile PHIL et l'étiqueteuse Brady 211 pour imprimer des étiquettes sur le terrain. Son ancienne solution d'impression comprenait l'impression d'étiquettes Avery avec des imprimantes à jet d'encre. Mais cela ne fonctionnait pas avec son système VMI, car les étiquettes usagées pour poubelles ne pouvaient pas être remplacées sur le terrain. Le distributeur devait retourner au bureau pour imprimer de nouvelles étiquettes. Après avoir utilisé l'application mobile de Storeroom Logix avec l'étiqueteuse M211 intégrée, North Coast Electric a pu imprimer à la demande. Cette solution sur place lui a non seulement permis d'améliorer son processus, mais elle lui a aussi fait gagner beaucoup de temps.

« C'est un gain de temps énorme », affirme Andrea Mainiero, « Le kit de développement logiciel de Brady permet à notre équipe de connecter deux plateformes en quelques heures, ce qui est impressionnant. Il suffit à nos techniciens de se rendre sur place, de sélectionner le client dans notre application, d'appuyer sur un bouton et boum, les étiquettes sont imprimées. » Sans l'intégration Brady, les étiquettes devaient être téléchargées depuis une application Web, puis imprimées. Maintenant, avec PHIL et l'étiqueteuse M211, un contenu détaillé est importé dans le logiciel et automatiquement mis en forme pour faciliter l'impression d'étiquettes.

Outre les étiqueteuses, Brady propose également des étiquettes en nylon et en vinyle hautes performances compatibles avec la plateforme PHIL. Les étiquettes Brady, allant des modèles toutes saisons à ceux résistants aux environnements extrêmes, sont conçues pour être utilisées dans les conditions difficiles de nombreuses industries, . De plus, elles sont disponibles dans différentes tailles, ce qui permet aux distributeurs d'imprimer tout ce dont ils ont besoin : du texte, des images ou des codes-barres.

## LES RÉSULTATS

En l'intégrant dans l'application mobile de Storeroom Logix, les distributeurs peuvent automatiser l'impression d'étiquettes sur le terrain afin d'économiser du temps et de la main-d'œuvre tout en améliorant leurs processus. Andrea Mainiero explique : « Nos clients sont les distributeurs. Ce sont ceux qui bénéficient le plus du gain de temps. La dernière chose qu'ils veulent est de passer des heures à modifier les étiquettes VMI. »

Aujourd'hui, les plus grands distributeurs électriques mondiaux et d'Amérique du Nord utilisent la plateforme de Storeroom Logix. À propos du potentiel de l'intégration de PHIL et de l'étiqueteuse M211 dans les systèmes VMI, Andrea Mainiero commente : « Nous sommes très impatients de montrer cette solution à nos nouveaux clients et nous pensons qu'elle nous permettra d'en attirer davantage. C'est une énorme opportunité pour nous, chaque système VMI a besoin d'étiquettes. »



**Scannez le code QR  
pour voir le kit de  
développement logiciel  
de Brady en action.**